

売上を増やしたい経営者、営業・マーケティング担当者向け

売 る 人 の 、 売 る 人 に よ る 売 る 人 の た め の セ ミ ナ ー

本を読むだけでは決して得られない、プレゼン力を体得

企業を取り巻く外部環境がめまぐるしく変化する中、過去の成功体験や従来の経営手法のみでは、商品やサービスが売れない時代となってきました。サービスや価格の面で競合に勝っていたとしてもプレゼンで負けることも、各業界で頻発しています。これからはプレゼン力を身につけなければ、仕事を獲得できない時代になりつつあります。

ナゴヤスタイルプロモーションでは、自社の商品（商材）を提案するプレゼン力、その商品（商材）を提供する想いを表現するブランド力、マスコミなど戦略的にPRする広報力、そしてわかりやすく伝えるためのコミュニケーション力など、営業に必要なすべてを名古屋を代表するセールス・プロモーションのプロ集団、東海クロスメディア研究所の完全バックアップのもとトータルプロデュース。プレゼン関連の実用書を読むだけでは決して得られない、あらゆる角度で学ぶことができるのが本講座の最大の特徴です。

- 第1回 7月14日（水）効果的なPR広報の仕方（講師：犬飼貴俊）
- 第2回 8月18日（水）わかりやすく伝える方法（講師：瀬音静香）
- 第3回 9月15日（水）自社のブランドの築き方（講師：上田聡司）
- 第4回 10月20日（水）徹底プレゼンテーション研修（その1）見た目で勝負？
- 第5回 11月17日（水）徹底プレゼンテーション研修（その2）伝え方で勝負？
- 第6回 12月15日（水）徹底プレゼンテーション研修（その3）中身で勝負だ！



PRディレクター
犬飼 貴俊

広報力



マナー&コミュニケーション
コンサルタント
瀬音 静香

コミュニケーション力

豪華な専門家集団！



日本生産性本部
コンサルタント
三輪 知生

プレゼン力



ブランド・デザイナー
上田 聡司

ブランド力

今回は最大10名と限られた人数で行います。受講者全員がテーマに従い、実践スタイルでの必勝プレゼンを行います。講座では映像で記録し、伝え方・立ち振る舞いなどチェックしアドバイスいたします。この講座終了時には、プレゼン力が一気にあがるプレゼン体質になることが可能です。自らの手でプレゼン力を身につけ、売上アップ・業績アップを果たしましょう！

- 【主催】ナゴヤスタイルプロモーション
- 【定員】最高10名様まで
- 【参加費】全6回 98,000円（税込）
- 【会場】デラ・ドーラ8F セミナールーム
- 【受講特典】テキスト
営業に関わる無料メール相談付

5月31日までにお申込みなら

エーブランナー創業記念価格 75,800円

お申込はWEBもしくは裏面をご記入の上お申込みください。

FAX送信方向

FAX送信日

平成 年 月 日送信

ナゴヤスタイルプロモーション マーケティング講座申込書

法人名 ※
(個人の場合は屋号)

参加者名 ※

(役職)

電話番号 ※

E-mail ※

@

現在、自社の抱えている問題、悩みなどあればご記入ください

※印は必ずご記入ください。

【参加申込】

- ※メールもしくはFAXにてお申込みください。
- ※事前の銀行振込/口座情報はメールでお知らせいたします。
- ※入金申込後7営業日以内にお願ひいたします。
- ※受講者都合による欠席など、当社に責のない場合の返金はいたしかねます。
- ☆請求書の発行も可能です。メールでお問い合わせください。

info@a-planner.jp

<NSP講座、請求書の件>と件名表記をお願いします。

【本講座の問い合わせ先】

株式会社エープランナー NSP事務局
〒451-0042 名古屋市西区那古野2-23-21 デラ・ドーラ5F
TEL: 052-586-0758

担当: 菅沼

【URL】 <http://www.a-planner.jp/nsp> 【E-mail】 nsp@a-planner.jp

FAX. 052-586-0920

※ FAXの送信間違いには充分ご注意ください。